



## COORDONNÉES

+33 7 53 56 97 62

mmdiop1984@gmail.com

Code postal **91270** - Vigneux-sur-Seine

## COMPÉTENCES

- Analyse de marché et veille concurrentielle
- Prospection et gestion de la relation client
- Élaboration de plans d'action commerciaux
- Suivi des indicateurs de performance (KPI)
- Communication digitale
- Réseaux sociaux et stratégie de contenu
- Marketing opérationnel
- Création de supports de communication
- Événementiel et partenariats

## SOFTS SKILLS

- Leadership
- Esprit d'analyse
- Force de proposition
- Aisance relationnelle
- Sens de l'organisation
- Travail en équipe
- Autonomie
- Adaptabilité

## CENTRE D'INTÉRÊT

- Photographie et création visuelle

MOUHAMADOU DIOP

# MANAGER DE STRATÉGIE COMMERCIALE ALTERNANCE

Dynamique et motivé, je souhaite mettre à profit mes compétences en communication, gestion de projet et analyse au sein d'une entreprise, dans le cadre d'un MBA Manager de la Stratégie Commerciale en alternance.

## EXPÉRIENCES

**FOODCHERI** – Île-de-France | 2023 – 2025

**Responsable des ventes**

- Gestion de la relation client et fidélisation
- Suivi des ventes et participation à l'atteinte des objectifs
- Gestion de caisse et clôture journalière
- Organisation du travail et respect des procédures
- Gestion des stocks et des commandes
- Contribution à l'augmentation des ventes en période de forte activité

**ELIE SAAB** – 2022 – 2023

**Vendeur / Support management**

- Participation à la performance du point de vente
- Gestion des stocks et réception marchandises
- Maintien des standards visuels et merchandising

**MUSÉE ARTEUM MAC** – 2022 – 2023

**Community Manager**

- Animation des réseaux sociaux
- Création de contenus digitaux

## FORMATIONS

**MBA Manager de stratégie commerciale - Alternance**

**IMC Alternance par Randstad** | 2026 - 2027

**Bachelor en Community management**

**Doranco, Paris** | 2022 - 2023

**Bts Designer web**

**Greta, Rennes** | 2020 - 2021

**Bts ENA (Ecole Nationale des Arts)**

**ENA, Dakar, Sénégal** | 2010 - 2015